

株式会社〇〇〇〇自動車
代表取締役 様

株式会社〇〇〇〇自動車様 今期保険部門目標設定案について

車販・車検・钣金に関しましては、別紙車販・車検・钣金部門総括分析書にてご説明させていただきます。

株式会社BRAIN CORPORATION

ご契約前の新規件数:1,012件 単年手数料収益:18,519,600円

○第1期:新規件数:1,289件(対前年+277件増)
○第1期:車販新規付保率:64.6%、車検新規付保率:19.7%

○第2期:前期新規件数:1,542件(対前年+253件増)
○第2期:車販新規付保率:70.8%、車検新規付保率:20.8%
○証券回収率:車販:90%、車検:80%を維持した場合
1件当たりの保険料単価8.2万円(御社平均)
1件当たりの手数料18,300円(御社平均)

第1期、第2期 新規契約手数料収益増について

	新規獲得件数	ご契約1期目手数料収益	ご契約2期目手数料収益	ご契約3期目手数料収益	3年間合計手数料収益
第1期	1289件	23,588,700	23,588,700	23,588,700	70,766,100
第2期	1542件	28,218,600	28,218,600	28,218,600	84,655,800
1期目 保険代理店手数料合計	1期目手数料収益増	23,588,700		合計	155,421,900
2期目 保険代理店手数料合計			2期目手数料収益増		
3期目 保険代理店手数料合計				①	51,807,300

今期車販部門目標:1500台

	年間車販台数目標	89%の対象件数	証券回収率(90%)	新規付保率による新規獲得件数	ご契約3期目手数料収益	4年目追加手数料収益	5年目追加手数料収益	3年間手数料合計
3期目 皆様と新規付保率75%に引き上げを目指します	1,500台	1,335台	1,201台	900件	16,470,000	16,470,000	16,470,000	49,410,000
3期目 計画目標に対する新規保険契約3期目獲得手数料収益増合計				②	16,470,000			

今期車検部門目標:4000台

	年間車検台数目標	93%の対象件数	証券回収率(80%)	新規付保率による新規獲得件数	ご契約3期目手数料収益	4年目追加手数料収益	5年目追加手数料収益	3年間手数料合計
3期目 皆様と新規付保率25%に引き上げを目指します	4,000台	3,720台	1190台	750件	13,725,000	13,725,000	13,725,000	41,175,000
3期目 計画目標に対する新規保険契約3期目追加手数料収益増合計				③	13,725,000		合計	90,585,000

今期目標案 *既存手数料収益を除く

今期新規目標:1,650件

今期、第1期+第2期新規収益合計及び今期目標新規件数に対する保険代理店追加手数料合計

①+②+③ 82,002,300

弊社コンサルティング費用および費用対効果

閲覧用注釈:お客様の御厚意で2期目からコンサル費用を引き上げて頂きました

	1期目	2期目	3期目	3年間累計
3年間累計	3,000,000	4,000,000	4,000,000	3年間累計
				3年間累計
				3年間累計
				3年間累計